

すこやかに美しくありたい、人生を豊かに彩りたい。
誰もが思い描くふたつの夢の実現をハーバライフはお手伝いします。

ハーバライフは、高品質の栄養補助食品と化粧品の販売を通じて、すこやかに美しいライフスタイルをより多くの人々に伝えるために、ネットワークマーケティング（MLM）というビジネスを採用しています。ネットワークマーケティングとは、人と人とのつながりを通じて製品やサービスを流通させるビジネスのことです。製品をマーケットに広め流通させるのは、ディストリビューターです。ハーバライフは、独自のセールス&マーケティング・プランにしたがって、製品を流通したディストリビューターに対する感謝の気持ちを利益の再配分というかたちで行います。

ハーバライフ製品について

●インナー・ニュートリション（栄養補助食品）

ウエイト・マネージメント

フォーミュラ 1 プロテインドリンクミックス	粉末清涼飲料（サーモティー）
フォーミュラ 2 ハーバルブレンド	トータル スリム
フォーミュラ 3 ビタミン・ミネラルタブレット	セル・ロス
フォーミュラ 4 紅花油ペレット	ファイバーボンド
パフォーマンス プロテイン パウダー	他（税込標準小売価格 ¥1,546～¥9,243）

ターゲット・ニュートリション

ハーバライフライン	ナイトワークス
トリシールド	ガーデンセブン
トリプル ヘルス ドリンク	SA コラーゲン リニュー
アクティブ アイ ヘルスドリンク	他（税込標準小売価格 ¥2,372～¥14,824）

エナジー アンド フィットネス

エヌ・アール・ジー	リフトオフ
	他（税込標準小売価格 ¥3,442～¥4,907）

●アウター・ニュートリション（化粧品）

スキンケア

SA デイ ローション	ニューリフュージョン ナイトクリーム
-------------	--------------------

SA アイ クリーム	ニューリフュージョン アイジェル
SA デコルタージュ クリーム	ニューリフュージョン アイクリーム
SA ナイトタイム リプレニッシング クリーム	ニューリフュージョン エクスフォリエイティングスクラブ
SA リップ リファイナー	ニューリフュージョン クラリファイングマスク
ニューリフュージョン 普通～乾燥肌 (クレンザー、トナー、モイスチャライザー)	ニューリフュージョン モイスチャーマスク
ニューリフュージョン 普通～脂性肌 (クレンザー、トナー、モイスチャライザー)	ハーバル アロエ エブリデイ スージング ジェル
ニューリフュージョン 薬用ホワイトニングセラム	ラディアント C デイリー スキン ブースター
	ラディアント C フェイス クエンチャー
	他 (税込標準小売価格 ¥1,186～¥12,126)

ハーバライフ・ディストリビューターになるには

ディストリビューターになるには、下記 2 点を行ってください。

- スターターキット (IBP) などビジネスに必要な製品等が入ったキット (¥9,975 [税込]) を購入すること。
- ハーバライフにディストリビューター登録申請をすること。

* ただし、申請者は 20 歳以上 (すべての学生を除く) でなければなりません。

ディストリビューター資格の有効期限は、ディストリビューター登録申請をし、ハーバライフが承認した日付から 1 年間です。資格継続するためには年間登録更新料としてディストリビューターは ¥1,155 (税込)、スーパーバイザーは ¥7,875 (税込) を 1 年ごとに支払わなければなりません。

なお、スーパーバイザーの権利を継続するためには年間登録更新料のお支払いの他に再認定の条件を達成する必要があります。

クーリング・オフについてのお知らせ

契約書面 (「規約書」) あるいは初めに注文した製品 (スターターキット (IBP)) のどちらか遅い方の受領日から 20 日を経過するまでは、無条件に登録ならびに初めに注文した製品 (スターターキット (IBP) を含む) の売買契約を解除することができます。これをクーリング・オフといいます。

クーリング・オフを行使した場合

- スターターキット (IBP) は開封・未開封を問わず返金対象となります。
- 販売者 (当該製品の販売者がアップライン・ディストリビューターであれば当人、ハーバライフに直接注文した場合は会社) に製品を返品後、既に支払われた代金は、速やかに全額返金されます。ただし、返金方法は製品購入時の支払い方法によって異なります。
- 返品にかかる送料は販売者が負担し、損害賠償または違約金が請求されることはありません。

クーリング・オフの手続き

下記の必要事項を書面に記載し、郵送してください。発信時にクーリング・オフの効力が生じます。

<記載内容>

クーリング・オフする旨、返品製品の有無、解約申請日(書面発送日)、登録住所、登録氏名、ディストリビューター登録番号、登録電話番号

<送付先>

〒107-8546 東京都港区赤坂 2-9-11

ハーバライフ・オブ・ジャパン株式会社

ディストリビューター・サービス本部 解約・返金係

■ハーバライフ・ディストリビューターが、クーリング・オフの行使を妨げるために不実のことを告げたことにより誤認し、または威迫することにより困惑してクーリング・オフを行なわなかった場合には、ハーバライフからクーリング・オフの妨害を解消するための書面が交付され、その内容について説明を受けた日から20日間を経過するまでは、上記の方法によりクーリング・オフを行なうことができます。

ハーバライフ・ディストリビューターの 2009 年度平均収入

2009 年度ステータス レベル(日本)		
ステータス	リーダーの割合	平均年収 (小売収入を除く)
プレジデント・チーム (プロダクション・ボーナス獲得者)	3.21%	¥20,694,094
プレジデント・チーム (プロダクション・ボーナス否獲得者)	1.64%	¥2,319,194
ミリオネア・チーム (プロダクション・ボーナス獲得者)	3.68%	¥4,785,335
ミリオネア・チーム (プロダクション・ボーナス否獲得者)	7.52%	¥1,735,022
ゲット・チーム (プロダクション・ボーナス獲得者)	2.58%	¥2,023,614
ゲット・チーム (プロダクション・ボーナス否獲得者)	24.98%	¥474,865
ワールド・チーム (ロイヤリティ獲得者)	42.99%	¥248,608
スーパバイザー (ロイヤリティ獲得者)	13.39%	¥91,674
	100.00%	

左記の統計は日本国内の活動中のディストリビューターで、2009 年度においてハーバライフ・セールス&マーケティング・プランに規定されたロイヤリティとプロダクション・ボーナスを得る条件を満たしたすべての方が対象となっております。

また、左記の収入統計は平均的な収入を反映させたものであり、小売収入はこれに含まれておりません。

左記記載の情報は、必ずしもどのディストリビューターが収入を得られるということを示しているわけではありません。どのビジネスにおいて成功するにも、勤勉さ、努力、忍耐力、リーダーシップが必要になります。ハーバライフは下記の場合、ロイヤリティやコミッションの支払いは行いません。

- スーパバイザーで無い場合
- スーパバイザーからシニアコンサルタントへ降格になった場合

- 1カ月のトータルボリュームポイントが500V.P.を下回った場合
- 10カスタマー/70%ルール申請書が未提出の場合（ディストリビューターが小売やダウンライン・ディストリビューターへの卸売りを実際に行っていない場合はハーバライフからの支払いは発生しません）
- 倫理的な問題においてディストリビューター権停止処分を課されている場合

セールス&マーケティング・プランの仕組み

ディストリビューターは、小売収入および卸売収入を直接獲得できます。スーパーバイザーの資格*1を得ると、第3段階までのダウンライン・スーパーバイザーの組織ボリュームに基づき、1%~5%のロイヤリティを得ることができます*2。さらに、タブ・チーム・メンバー*3として認定されると、プロダクション・ボーナスを得る機会が与えられます。第3段階までのスーパーバイザーの組織ボリュームに基づき、1,000~10,000ロイヤリティ・ポイントの条件を達成したタブ・チーム・メンバーは、プロダクション・ボーナスを獲得することができます。プロダクション・ボーナスは、対象となる系列下位組織の総小売額相当の金額の2%~7%です。ゲット・チーム・メンバーは3カ月連続で1,000ロイヤリティ・ポイントを達成すると、2%のプロダクション・ボーナスを受取る資格が得られます。ミリオネア・チーム・メンバーは3カ月連続で4,000ロイヤリティ・ポイント、プレジデント・チーム・メンバーは10,000ロイヤリティ・ポイントを達成すると、それぞれ4%と6~7%のプロダクション・ボーナスを受取る資格が得られます。詳しくは、弊社ディストリビューターまでお気軽にお問合せください。

*1 ディストリビューターは、個人またはグループで(1)1カ月に4,000ボリューム・ポイントを達成(2)2カ月連続して2,500ボリューム・ポイントを達成するか、(3)自分の系列下位のディストリビューターが1カ月に4,000ボリューム・ポイントを達成し、同じ月に自分も1,000ボリューム・ポイントを達成することによって、スーパーバイザーの資格を得ることができます。

*2 ロイヤリティは1ボリューム・ポイント=約250円(小売価格)に基づいて計算されます。

*3 プロダクション・ボーナスを得られる資格を有するゲット、ミリオネア、プレジデント各メンバーの総称です。

ポイントと実質金額

スーパーバイザー資格達成条件である4,000V.P.は、卸売り価格で約65万円、ゲット・チーム・メンバー資格達成条件である1,000ロイヤリティ・ポイントは、第3段階までのダウンライン・スーパーバイザー組織の総売上が卸売り価格で約300万円です(2009年現在)。

ハーバライフ・オブ・ジャパン株式会社

〒107-8546 東京都港区赤坂2丁目9番11号 TEL:03-5549-0111

代表取締役社長 ウィリアム・ラーン